

OFFRE D'EMPLOI

POUR REPRÉSENTANT(E), SECTEUR ÉQUIN ET SPÉCIALITÉS

L'objectif du représentant en ventes secteur équin et spécialités est de faire augmenter le volume des gammes de produits qui lui sont assignées sur un territoire désigné.

L'objectif sera atteint :

- Par la prospection de nouveaux comptes
- En offrant des services aux clients (incluant les points de ventes)
- Par sa présence en magasin
- En éduquant / informant le public général de nos produits et services
- En participant aux réunions et projets régionaux et nationaux

Le travail sera divisé entre temps en magasin et temps de travail sur la route

Méthodes de travail et discipline requise:

Le représentant en ventes secteur équin et spécialités devra :

- Travailler sous la supervision du concessionnaire et en étroite collaboration avec le responsable des ventes ainsi que les consultants de Purina.
- Mettre en application avec détermination et discipline les principes de ventes, les outils et les méthodes choisis par Purina et le concessionnaire.
- Être tenu responsable de la croissance dans son territoire désigné

Qualifications requises :

- Bonne expérience en ventes et dans la prospection de nouveaux comptes
- Expérience dans un commerce de détail
- Organisé(e), comportement professionnel, disposé(e) à travailler en équipe avec les coaches, concessionnaires et clients
- Formation en agriculture et expérience en nutrition animale
- Passionné(e) du milieu agricole, équin
- Bonne connaissance du marché équin et des animaux domestiques
- Intérêt pour un développement continu de ses connaissances
- Facilité à planifier et à gérer son temps
- Autonome et posséder un bon sens conceptuel et d'analyse
- Bon communicateur

Qualifications privilégiées

- DEC en Techniques Équines ou bien en Productions Animales (ou leur équivalent)
- Baccalauréat en science animale, affaires agricoles ou diplôme connexe à l'agriculture. (Membre de l'OAQ au Québec)
- Bilingue (français et anglais)

Responsabilités

- Assurer une croissance avec les comptes existants
- Faire croître les ventes en magasin
- Acquérir une nouvelle clientèle
- Représenter de la meilleure manière Purina et son concessionnaire

Emploi

- Régions : Centre-du-Québec, Estrie, (et partie Ouest Chaudière-Appalaches)
- Disponibilité : Temps partiel (*possibilité de temps plein selon les cas*)
- Possibilité de prise de responsabilités plus importantes au sein de l'entreprise selon la personne

Cette offre n'est pas pour un poste directement au sein de Purina Canada, mais bien pour les concessionnaires Purina dans les régions mentionnées.

Merci d'envoyer votre CV par courriel à career@equipurina.ca .



PURINA®, CHOW® et le quadrillé sont des marques déposées sous licence de la compagnie Nestlé Purina PetCare.